



**ORBIS**  
**CLUB**

# Ogni imprenditore merita un luogo dove evolvere

Orbis nasce per questo, per sostenere le tue rivoluzioni e mette in circolo la cultura d'impresa. Aggiungendo ad ogni ciclo nuove competenze e maggiore consapevoelzza attraverso le "spedizioni"



LE SPEDIZIONI DI



# Elenco delle Spedizioni

🚀 1°Spedizione: Il Pensiero Strategico di impresa

🚀 2°Spedizione: La vendita di Valore

🚀 3°Spedizione: Strategia e Innovazione Sistematica

🚀 4°Spedizione: L'ecosistema delle relazioni



# Prima spedizione: Il Pensiero Strategico di impresa.

## Visione e anticipazione strategica

### Incontri programmati

 Rendez-vous (4 ore)  
Guadagnare Tempo

 Workshop (4 ore)  
Lo Spazio della strategia

 Workshop outdoor (8 ore)  
Il perché dell'impresa  
Visone e Missione

# **Prima spedizione: il Pensiero Strategico di impresa.**

**Contenuti**

- Trend e Segnali deboli per il settore dell'artigianato

- Riflessioni guidate sui modelli di pensiero strategico

- Lettura di scenari futuri per le pmi

- Sperimentazione e pianificazione strategica

- Individuazione di tendenze strategiche chiave

- Presentazione visiva della propria

- Costruzione della Mappa dei Futuri Possibili



# **Seconda Spedizione:**

## **La vendita di Valore**

### Strategia per costruire relazioni che durano

**Overview**

#### **Incontri programmati**



Workshop (4ore)  
Costruire il brand,  
Conquistare la  
fiducia del cliente



Workshop Outdoor (8ore)  
L'esperienza del cliente



Rendez-Vous (4 ore)  
Progettare il post vendita



 **ORBIS**  
CLUB

## Contenuti

# Seconda Spedizione: La vendita di Valore

- Strategie per costruire un brand credibile e distintivo

- Tecniche per guadagnare la fiducia del cliente

- Analisi e mappatura della customer journey

- Creazione di un'esperienza cliente coerente con i valori del

- Strumenti per misurare la soddisfazione del cliente

- Progettazione del servizio post-vendita come leva di valore e

- Integrazione tra marketing, vendita e assistenza per una relazione

# **Terza Spedizione: Strategia e innovazione sistematica**

Gli Asset d'impresa

**Overview**

## **Incontri programmati**



Rendez-Vous - 4 ore  
Il Valore degli Intangibili



Workshop - 4 ore  
Codificare i metodi



Workshop - 8 ore  
Progettare lo sviluppo,  
Difendere le immagini

## Contenuti

# Terza Spedizione: Strategia e innovazione sistematica

- Riprogettare l'offerta e l'esperienza cliente

- Trovare il "Valore invisibile" che differenzia

- Ottimizzare processi e decisioni

- Attivare i flussi di cassa

- Ridefinire ruoli, processi e leve di crescita

- Data-driven strategy e intuizione guidata

- Applicazione di strumenti strategici e casi reali delle imprese partecipanti



**Overview**

# **Quarta spedizione:** **L'ecosistema delle relazioni**

## Leadership Culturale e Comunità Strategica

### **Incontri programmati**

 Rendez Vous - 4 ore  
Il potere delle alleanze

 Workshop -4 ore  
Essere organizzazione

 Workshop -4 ore  
Consiglio degli strateghi

 Workshop outdoor- 4 ore  
System thinking

 Orbis Project  
Cerchio permanente tra imprese



# Quarta spedizione: L'ecosistema delle relazioni

Contenuti

- Comprendere la complessità organizzativa e relazionale

- Confronto tra imprenditori su sfide e opportunità reali

- Carta della Cultura Strategica

- Costruzione modelli di valore, sostenibili e digitali

